

« KP STRATEGY, des professionnels aguerris pour une expertise de proximité »



- Ingénierie financière
- Organisation d'entreprise
- Suivi du contentieux fiscal et douanier

Les perpétuelles innovations dans le monde des affaires tant sur le plan fiscal, social que juridique démontrent à suffisance l'impact de la concurrence mondiale sur les entreprises qui se doivent d'assurer leur croissance économique ; elles doivent opérer une stratégie cohérente et efficace sur le plan Commercial, Marketing, Fiscal, Douanier, Financier, Supply chain, Ressources Humaines, Audit et Contrôle de Gestion, Système d'information.

La mise en œuvre de cette dernière n'étant pas aisée, notre Cabinet a tenu à mutualiser son professionnalisme et son expérience afin de vous offrir une gamme de prestations efficaces et utiles aux besoins de toutes les entreprises quel que soit leur taille et leur domaine d'activité.

Ces prestations portent sur :

A) La gestion d'entreprise

Afin de donner une forte impulsion pour une transformation progressive de votre structure et le pilotage de la croissance de votre entreprise, KP STRATEGY tient à vous apporter son soutien dans la gestion de votre entreprise sur deux phases :



1) Phase de création : Choix de la structure juridique ainsi que du statut social de l'entreprise, étude de marché et montage business plan, recherche de crédit et financement obéissant à des standards tant au niveau national qu'à l'international, introduction et suivi des dossiers à l'Agence de la Promotion des Investissements (API) et d'autres organismes pour obtenir des agréments nécessaires.



2) Phase d'exploitation : Elaboration des Tableaux de bord et manuel de procédures, assistance à la mise en place des budgets et montage du bilan comptable tout en respectant les principes comptables fondamentaux du droit comptable OHADA Révisé, montage des dossiers de financement des BFR d'exploitation.



B) Stratégie commerciale

Il s'agit de mettre en œuvre des actions à moyen et à court terme coordonnées visant à atteindre les objectifs commerciaux que se fixe votre entreprise tout en mettant sur pied une stratégie commerciale adéquate.



Ils nous font confiance :

FTI Sarl
SAP Sarl
OPMA Sarl
TRAST Sarl
ALYSEE Sarl
SECOMI Sarl
PLANET HOTEL
PLANET TRADE Suarl
GLOBE TRADING Sarl
MICHELLE'S CORPORATION
AFRICA FOOD DISTRIBUTION Sarl...

KP STRATEGY mets à votre disposition des logiciels et progiciels de pointe permettant :

- L'amélioration de la productivité grâce à l'assistance informatique.
- Le remplacement des tâches récurrentes par des traitements automatisés.
- L'échange de données informatisés entre la maison mère/siège et les filiales/agences.

NB : Nous accompagnons les entreprises de toute taille afin qu'elles répondent à leurs obligations légales, comptables et fiscales ; ensuite nous pilotons l'évolution de l'activité grâce aux données fiables et pertinentes établies dans les délais réduits.

Notre engagement indéfectible à la qualité de service est là pour vous fournir tout ce dont vous avez besoin. Nous vous aidons à construire les bases solides de conformité, de reporting et la stratégie fiscale à long terme qui donneront à vos ambitions l'étoffe qu'elles méritent.

C) Stratégie Marketing

Nous vous accompagnons dans l'élaboration du Mix Marketing qui est une démarche d'étude et de réflexion dont le but serait de s'approcher au plus près de l'aspect offre - demande à travers un circuit de vente et par conséquent définir l'objectif de performance concurrentielle (veille concurrentielle), les stratégies de reconquête des clients perdus, l'assistance dans l'élaboration et le pilotage de la stratégie marketing de votre entreprise, la conception et mise en place d'un plan marketing annuel.

D) Veille Fiscale

Quelque soit le type de client, des formalités fiscales doivent être respectées, c'est pourquoi nos équipes expérimentées, méthodes de travail homogènes et qualité de service vous aident à construire votre processus fiscal de la conformité à la stratégie, en passant par l'organisation et la délégation de vos obligations déclaratives telle que vos déclarations statistiques et fiscales (DSF), en vous assistant lors des contrôles et contentieux fiscaux, vous informant sur l'évolution de la législation tout en assurant la veille fiscale permanente ; la recherche et propositions de solutions en matière de succession, de transmission d'entreprise ou de patrimoine, estimation de la charge fiscale.....

KP STRATEGY vous aide à évaluer, améliorer et surveiller vos processus et contrôles fiscaux, ainsi que votre gestion des risques, tout en gardant des relations responsables et efficaces avec les autorités fiscales. A long terme, nos équipes vous aident à donner à vos ambitions l'impulsion fiscale qu'elles méritent.

E) Veille Douanière

Avant, pendant et après une importation ou exportation il est important d'effectuer des formalités douanières, pour cela nous vous assistons dans les domaines tel que l'obtention de l'agrément d'importation, l'élaboration des déclarations d'importation (DI), la mise des précomptes à 0%, choix des régimes douaniers, procédure de dédouanement, contestation en douane, accompagnement et intervention auprès des administrations, audit de la gestion des risques liés aux opérations d'exportation, Contribuer à l'analyse des réglementations étrangères ainsi qu'à l'établissement et la mise en œuvre des procédures qui permettent de s'y conformer, Suivre l'évolution de la réglementation douanière, diffuser l'information, conseiller et former les services concernés ainsi que communiquer sur les risques associés au non-respect des réglementations douanières.

F) Stratégie financière

Sur le plan financier, nous vous aiderons à travers des audits tels que :

- Audit financier et opérationnel : celui-ci permet d'évaluer des risques spécifiques, d'optimiser votre fonction financière pour assurer le bon déroulement de vos opérations, assurer la protection du patrimoine en recherchant les causes des dysfonctionnements ou imperfections afin de formuler les recommandations pour y remédier.
- Audit des frais et agios bancaires : il consiste à analyser les relevés bancaires de bout en bout afin de déceler les agios perçus en trop par les banques jusqu'à obtention du remboursement du trop perçus sous bonnes dates de valeur.
- La détermination et le contrôle de certains ratios financiers : Les ratios financiers sont des indicateurs le plus souvent utilisés par le dirigeant pour suivre son entreprise ou par des investisseurs, notamment dans le cadre d'une évaluation (le ratio de liquidité générale, le taux de rentabilité net, les ratios du crédit clients ou fournisseurs, le ratio de vétusté).



G) Supply-chain (efficacité de la chaîne logistique)

La maîtrise de la logistique est un enjeu majeur de toute entreprise. Achats, approvisionnements, production, stockage, distribution, chaque maillon de votre supply-chain est important et nécessite optimisation, synchronisation, coordination et coopération.

Entièrement dédié à l'amélioration de votre performance, KP STRATEGY est votre partenaire pour accompagner votre réussite dans ce domaine. Nous vous proposons une gamme de services sur les différents aspects de la gestion et de l'organisation de la chaîne logistique globale.

Avec une approche pragmatique, basée sur l'expérience opérationnelle, nous vous aiderons à améliorer la productivité de votre chaîne de valeur. Nous sommes à votre service pour vous aider à gagner le challenge d'une logistique performante et efficace.



H) Gestion des ressources humaines

KP STRATEGY doté d'un agrément en ressource Humaine vous assistera dans la gestion du social et du personnel de votre entreprise. Pour cela nous vous proposons de vous assister lors de vos recrutements en termes d'étude et de rédaction des contrats, formalités d'embauches ; de positionner les employés de performance adéquates dans votre entreprise ; d'établir vos bulletins de paie et toutes déclarations sociales ; de vous assister également en matière de représentation du personnel (élaborer les formalités de licenciement). Mettre en place une politique d'évaluation du personnel efficace, rédaction de la procédure, définition des Key Performance Indicators (KPI), élaboration des tableaux de bord de suivi des évaluations.



I) Contrôle de gestion

Dans le but d'obtenir des Etats financiers fiables, KP STRATEGY vous assistera dans la vérification du respect des procédures comptables, la détection des dysfonctionnements éventuels, leurs causes et met à votre disposition les améliorations nécessaires, la fixation des objectifs à atteindre, le contrôle de leur réalisation et l'analyse des écarts.



J) Audit opérationnel

KP STRATEGY vous accompagne également dans l'analyse des incidents fiscaux, des écarts spécifiques et la mesure de l'organisation comptable de votre entité afin d'émettre une opinion motivée sur la sincérité, la fiabilité et la clarté de l'information financière au moyens :

- Du contrôle interne : Evaluation du dispositif du contrôle interne
- De l'audit à posteriori : contrôle de la mise en œuvre des recommandations.



K) Système d'information

Comme toute nouveauté le système d'information (SI) est devenu un élément critique indispensable au fonctionnement des entreprises de nos jours (système de paiement, comptabilisation, gestion des stocks...). Il est utilisé comme un élément stratégique permettant d'améliorer la productivité des entreprises.

